Extrait du El Correo

<http://www.elcorreo.eu.org/El-yanqui-hace-o-deshace-en-America-Latina>

El yanqui hace o deshace en América Latina.

- Les Cousins - Amérique Centrale et Caraïbes -

Date de mise en ligne : samedi 8 juin 2002

Copyright © El Correo - Tous droits réservés

Cómo Wall Street creó una nación ?

Ovidio Díaz Espino trabajaba como asesor legal de empresas en J.P.Morgan en Nueva York cuando fue a una fiesta el día de Navidad en 1997. En la reunión, Díaz conoció a un productor de cine, Webster Stone. Éste notó que Díaz tenía un acento extranjero y entonces le preguntó de dónde era. Díaz dijo que Panamá y Stone le preguntó para quién trabajaba. Díaz dijo que para J.P.Morgan. Stone, muy entusiasmado, levantó los brazos y dijo : "¡Dios mío, tú eres el hombre que he estado buscando !", "¿Sabías que J.P.Morgan fue el tesorero de Panamá durante su primer año de existencia ?", "¿Estás enterado de que la República de Panamá fue creada en la suite 1162 del Waldorf Astoria ?". Díaz dijo que no, y empezó a estar intrigado. Stone había estado trabajando en un libreto para Robert Redford acerca de cómo un grupo de emprendedores de Wall Street crearon Panamá.

Garry Trudeau estaba escribiendo el libreto. El proyecto de la película finalmente fracasó (demasiados villanos, ningún héroe), pero Stone entregó sus archivos a un sorprendido Díaz, quien lo dejó todo y empezó a investigar. Díaz se pasó dos años con la cabeza enterrada en los registros de la Biblioteca Pública de Nueva York, buscando confirmar la aseveración de Stone de que su país había sido creado por Wall Street. Y lo confirmó.

Díaz dibuja esa historia en un nuevo libro, Cómo Wall Street creó una Nación :

J.P.Morgan, Teddy Roosevelt y el Canal de Panamá (Four Walls Eight Windows, 2001).

La historia de Díaz trata acerca de cómo unos empresarios secuestraron la política exterior estadounidense, sobre cómo los intereses de los empresarios y los intereses del gobierno pueden llegar a estar tan entrelazados que usted no podría notar la diferencia. En pocas palabras, esto es lo que Díaz encontró : en el año 1900, un grupo de inversionistas guiados por William Nelson Cromwell, el fundador de la "prestigiosa" firma de abogados de Nueva York, Sullivan & Cromwell, y el banquero J.P.Morgan, crearon un sindicato secreto de hombres de negocios y políticos de Wall Street para comprar las acciones de la Compañía Francesa del Canal de Panamá, que estaba en bancarrota, de manos de miles de pequeños tenedores de estos valores esparcidos por toda Europa. Invirtieron cerca de \$3.5 millones y obtuvieron el control de la compañía. Luego, estos sigilosos inversionistas se pasaron los siguientes tres años tratando de que el gobierno de los Estados Unidos comprara las acciones por \$40 millones, pago que terminaría de regreso en sus manos. Con el propósito de lograr esto, primero tuvieron que vencer a un lobby nicaragüense muy bien posicionado.

Nicaragua era la ruta preferida para el canal debido a sus dos grandes lagos, y también porque los franceses ya habían intentado construir un canal en Panamá pero habían fracasado tristemente y los Estados Unidos ya estaban rumbo a construir el canal en Nicaragua. La Cámara de Representantes aprobó el presupuesto para el canal de Nicaragua, se firmó un tratado con Nicaragua, el presidente McKinley había aprobado el presupuesto y las excavaciones ya estaban en marcha en Nicaragua. Esto ya era un trato en firme, hasta que Cromwell llegó al Capitolio y empezó a arrojar dinero por todos lados. El senador Mark "Dólar" Hanna, quien en ese momento era presidente del Partido Republicano y probablemente el hombre más poderoso de la nación, recibió \$60,000, en ese momento, la más grande donación hecha a un político alguno. A cambio de ello, Hanna empezó una campaña para construir el canal en Panamá. La política de los EE.UU fue revertida, y en 1902, el Congreso decidió que el Canal iba a pasar a través de Panamá. Había sólo un problema -en ese momento, Panamá era una provincia de Colombia, y los EE.UU necesitaban la aprobación de Colombia para seguir adelante. Teddy Roosevelt envió a Cromwell, que iba a beneficiarse económicamente del trato, para negociar con Colombia. Colombia se opuso, demandó más dinero. Cromwell decidió evitar la negociación con Colombia y en cambio hacer que Panamá se independizara y creara su propio país- lo cual consiguió. "Lo que es escandaloso de esta parte de la historia es que Wall Street planificó, financió y ejecutó toda la independencia de Panamá", nos dice Díaz. En efecto, Cromwell y J.P.Morgan contrataron al Jefferson y al Washington de Panamá, un relato de intriga que Díaz ha documentado. Panamá fue declarada una nación, Cromwell negoció un tratado para construir el canal con sus camaradas, y se largó con sus millones. (O, como el senador Samuel Hayaka lo expresó años más tarde, "la robamos limpiamente y en buena ley"). La semana pasada, llamamos a un socio ejecutivo de Sullivan & Cromwell aquí en Washington y le preguntamos si la firma de abogados tenía alguna reacción ante las aseveraciones de que el padre fundador de la

El yanqui hace o deshace en América Latina.

firma estuvo comprometido en tal escándalo. El socio nos dice, "Bueno, David McCullough escribió un libro sobre el Canal de Panamá (El Sendero entre los Océanos), denle una ojeada." Díaz dice, "McCullough no dedica ninguna página a la cuestión acerca de la conspiración y especulación secreta de los financistas de Wall Street." El socio de Sullivan & Cromwell también nos dijo, "¿Qué importancia tiene esta historia 100 años después?". Nosotros le hicimos la pregunta a Díaz. "Quiero que la gente conozca un capítulo de la historia del mundo que derrotó a una República Francesa, a un gobierno Colombiano, creó una nueva República, removi6 las bases políticas en Washington con corrupción y dio a luz al imperialismo americano en América Latina," dice Díaz. "Aquello fue uno de los mayores escándalos de la historia y creo que sólo por eso ya es bueno conocerlo".

Post-scriptum :

ZNet, 6 de mayo del 2002